

Э Хорошо воспитанный мужчина всегда первым откроет двери для дамы. Распахнет их в дом, квартиру и заодно в собственное сердце. Сегодня большой, в основном мужской коллектив «Белсплат» готов сделать этот рыцарский жест для всех своих клиентов. Тех людей, которые осознанно выбирают качество, комфорт и безопасность жизни. Но романтика романтикой, философия философией, а мы сейчас будем говорить о вещах простых и земных, но тем не менее очень важных и необходимых человеку. Поможет в этом директор витебского филиала ОАО «Белсплат» Вячеслав Виноградов. Задаю ему вопрос, над которым думала давно и, признаюсь, безуспешно:

— Дверь... Казалось бы, совершенно обыденная вещь. Та, на которую мы практически не привыкли обращать внимания: стоит себе и пусть стоит. Почему же все белсплатовцы так воодушевленно могут часами рассказывать о своем изделии?

Вячеслав Викторович улыбается столь явному проявлению дилетантства:

— Во-первых, благодаря исключительно позитивной атмосфере в компании, созданной нашим генеральным директором Василием Чичикайло. А еще — уже проверенной годами общей корпоративной философии. На «Белсплат» приходят исключительно творческие люди. Или становятся таковыми. Наше главное предприятие, а также 11 филиалов, расположенных в различных городах — это не просто место работы для мастеров, монтажников, менеджеров. Это их жизнь. Вот как много вы сможете назвать организаций, работники которых семьями собираются на Крещение, чтобы окунуться в прорубь? Вроде бы details... А мы каждый год выезжаем для этого специально на базу отдыха «Лодь» в Лепельский район и



Директор витебского филиала ОАО «Белсплат» Вячеслав Виноградов.

устраиваем там двухдневный праздник для души и здоровья. То же самое касается других событий и памятных дат. Это я все к тому, что наш коллектив — единый организм. Так неужели мы можем не ценить свое детище? Продукция «Белсплата» — наше общее творчество, наша гордость. Недавно принимали членов специальной комиссии из Германии, прошли очередные испытания. На этот раз прошли сертификацию ТПС на соответствие системы менеджмента требованиям стандарта ISO 9001:2008 на проектирование, изготовление, монтаж металлических дверей, ворот, люков и домофонов. Теперь таким престижным документом обладает не только головное предприятие, но и все филиалы, в том числе наш. Высшая оценка качеству — во многом заслуга нового завода, аналогов которому до сих пор не существо-

Откройте двери в мир гармонии



Генеральный директор ОАО «Белсплат» Василий Чичикайло.

ет в Беларуси. Таких предприятий, которые могли бы похвалиться наличием высокопроизводительной итальянской линии Salvagnini, всего 5 на территории России. Сегодня наш завод с автоматизированными линиями по изготовлению дверей и нанесению полимерного покрытия позволяет воплотить в жизнь любые дизайнерские решения и фантазии. Плюс ко всему мы закупает самые качественные материалы, фурнитуру, другие комплектующие. Потому и конкуренции не боимся.

Убедительно. Вячеслав Виноградов утверждает, что за все 17 лет от клиентов из Витебска, Орши, Шумилино, Лиозно, Новолукomla и других городов не было получено ни единого сигнала о взломе белсплатовских дверей. И хотя, как шутят профессионалы, «против взлома нет приема», к изделиям «Белсплата», обладающим высшей, пятой категорией прочности, злодеи подходить не решаются. Да, чисто теоретически открыть можно любую дверь. Вот только над конструкцией, изготовленной на новополоцком заводе, даже «супервзломщику» придется повозиться в разы дольше, чем над какой-либо другой. В итоге он уже не сможет уйти незамеченным. Так что к выбору входной двери специалисты советуют подходить очень серьезно и

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Василий Чичикайло, генеральный директор ОАО «Белсплат»:

— Для многих слово «бизнес» ассоциируется с исключительным стремлением любой ценой получить максимальную прибыль. На «Белсплате» эта аксиома не актуальна. Мы работаем для людей и во благо человека — это главное. Принесите радость людям и быть счастливым самому — цель, которая автоматически отодвигает материальную составляющую на второй план. Я искренне благодарен коллективу единомышленников, который работает рядом и разделяет мои взгляды во всем. А так как большинство из членов бесценной команды «Белсплата» — представители сильной половины человечества, в преддверии Дня защитников Отечества хочу пожелать всем нам мудрости, силы и любви. Пусть каждый из нас сам найдет и поможет найти окружающим ту единственную дверь, которая и ведет человека в мир счастья и гармонии.

не считать ее безобидным элементом интерьера, подбирая лишь по цвету да фактуре. Директор филиала рассказывает недавнюю историю:

— Недавно к нам пришли витебляне и попросили поменять рыночную дверь. Вы будете удивлены, но оказалось, что вся семья, включая двух детисшек, целый год не могла найти причину беспокойной аллергии. Чесались до тех пор, пока специалисты не установили — это реакция на утеплитель, содержащийся внутри двери. Микрочастицы ал-

читают использовать финские порошковые краски. Они дороже аналогов от других производителей, хотя на глаз совершенно идентичны. Вот только гигиенический фактор... Интересно, что прежде чем определить постоянного поставщика расходного материала «Белсплат» инициировал исследование в специализированной лаборатории. Оказалось, что в дешевой краске в разы превышены допустимые показатели содержания «вредностей». Лаборанты заверили, что



Мастер Сергей Старовойтенко и радиоэлектромеханик Александр Мелешко изучают фронт работы на очередной новостройке.

лергенного материала при каждом открытии — закрытии разносилась по помещению. К счастью, вместе с заменой конструкции была решена и проблема со здоровьем.

Наученные чужим опытом, экологичности своих изделий белсплатовцы уделяют особое внимание. Главное — безопасность. Именно по этой причине здесь предпо-

далеко не безобидные примеси могут оказывать негативное воздействие на здоровье человека даже на генном уровне! Так что мелочей в подборе партнеров тоже быть не может. Вячеслав Виноградов рассказывает:

— Ежегодно наш филиал реализует более 3 тысячи дверей. В любой момент потребитель может обратиться за помощью в ремонт изделия. Кроме того, мы обслуживаем примерно 4 тысячи подъездов, оснащенных нашими домофон-

Почему я выбираю «Белсплат»?

Аргументы, которые нельзя опровергнуть: европейская технология изготовления продукции, высочайшие потребительские характеристики дверей, ворот, люков и домофонов, многочисленные победы в престижных отечественных и зарубежных конкурсах, соответствие самым высочайшим международным стандартам, надежная «защелка» услуг — от монтажа двери и домофона до пожизненного обслуживания, исключительная порядочность и дипломатичность в отношениях с партнерами, особая философия и социальная политика компании.

ными системами. В течение суток выполняются даже самые сложные заявки. К сожалению, в городах еще есть факты вандализма. Иногда молодежь балуется с мощными электрошокерами и таким образом сжигает все оборудование. Боремся. В связи с тем, что многие домофоны уже отслужили положенный срок,

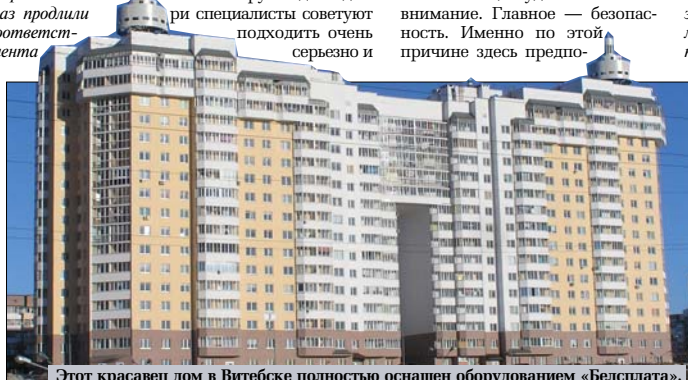


Диспетчерская служба всегда на связи.

сейчас начинаем их массовую замену в подъездах многоквартирных домов. Будем делать это за счет компании. У нас работают высококвалифицированные ремонтные бригады. Есть уникальные по своим профессиональным качествам радио- и электромеханики, для которых практически не существует неразрешимых задач. А что касается качества — оно доказано не только временем, но и географией.

Честно говоря, я не знала, что присутствие «Белсплата» так очевидно даже в Витебске. Летний амфитеатр, центральный спортивный комплекс, драмтеатр и даже площадь Победы — все технические помещения, требующие особого подхода в плане пожарной безопасности, а также сотрудничества другим строжайшим критериям — дело рук профессионалов из «Белсплата». Один из лидеров отечественного рынка по производству дверей и домофонных систем сотрудничает практически со всеми ведущими строительными организациями региона. Белсплатовский «почерк» широко представлен в жилых новостройках микрорайона Билево, в красивых высотках на проспекте Чернышевского, в будущем арендном доме на улице Богатырева, в новых детсадах и школах. Часть продукции уходит на российский рынок — ее используют застройщики в Смоленской и Московской областях. Здесь уже главное не ценовой фактор. Белорусских поставщиков привычно выбирают за неизменно высокое качество продукции.

Елена ВЕРЕСК.
Фото автора.



Этот красавец дом в Витебске полностью оснащен оборудованием «Белсплата».

КСТАТИ

«Белсплат» обладает поистине неограниченными возможностями для самых нестандартных дизайнерских решений. Здесь готовы выполнить любой заказ. Самые дорогие двери — с натуральными дубовыми накладками. Ценители истинной красоты заказывают их в эксклюзивных вариантах всего 10 — 20 штук в год для загородных коттеджей и других элитных жилищ. А самым востребованным вариантом с идеальным соотношением цены и качества остаются модели среднего ценового сегмента.